

# La formation Repreneur d'entreprise



**FORMATION SUR 5 JOURS**

**Pour une reprise réussie !**

PROGRAMME

## OBJECTIFS

À l'issue de la formation, le stagiaire, porteur de projet ou en cours de réflexion, aura acquis les compétences pour :

- ▶ Définir et piloter un projet de reprise structuré en s'appuyant, le cas échéant, sur des partenaires externes qu'il saura identifier.
- ▶ Construire un cahier des charges réalistes en regard du contexte local, congruent avec son profil, ses ressources et ses objectifs.
- ▶ Identifier les critères de sélection des cibles et mettre en œuvre une stratégie de prospection et d'approche pertinente.
- ▶ Procéder au diagnostic financier, en sélectionnant notamment les techniques d'évaluation appropriées.
- ▶ Choisir le cadre juridique, fiscal, social et patrimonial adapté au projet de reprise défini et au profil du porteur. Trouver des financements adaptés.
- ▶ Procéder au diagnostic RH, préparer la transition avec le cédant ainsi que ses premiers pas dans l'entreprise.
- ▶ Adapter sa technique de communication tout au long du projet et négocier.

A l'issue de la formation, le porteur de projet aura donc les compétences nécessaires pour piloter de manière efficace et sécurisée son projet et en maximiser les chances de succès.

**CONTACT : Catherine Avila**



M. 06 48 65 60 98 - [entreprendre@aude.cci.fr](mailto:entreprendre@aude.cci.fr)

**TARIF : 1250 € TTC**

**SOLUCCIO**  
Création-Reprise-Transmission

Les offres



**CCI OCCITANIE**  
PYRÉNÉES-MÉDITERRANÉE





# PROGRAMME

## Repreneur d'entreprise

### JOUR 1

► **Bâtir et piloter un projet de reprise d'entreprise et sélectionner des cibles cohérentes au projet entrepreneurial**

- Les étapes d'une reprise d'entreprise
- L'équipe de reprise
- Les impacts d'une reprise d'entreprise
- Organiser sa prospection et sa recherche de cibles

► **Atelier diagnostic RH**

► **Témoignage repreneur**

### JOUR 2

► **Réaliser un diagnostic stratégique et financier à partir d'une étude de cas d'entreprise**

- Qu'est-ce qu'une bonne opportunité ?
- Les points clefs des diagnostics stratégiques

► **Evaluer et comprendre la valeur**

- Les techniques d'évaluation dans le cadre d'une reprise d'entreprise

► **Construire et négocier une offre de reprise (LOI Letter Of Interest)**

► **Présentation de l'étude de cas pratique à résoudre pour la fin du stage**

### JOUR 3

► **Trouver le financement adapté à son projet**

- Le business plan de reprise
- Les modalités et acteurs du financement de la reprise

► **Diagnostic RH**

- Correction du cas
- Identification et fidélisation des personnes clés

► **Les audits**

► **Simulation collective d'un rendez-vous cédant avec son conseil**

### JOUR 4

► **Identifier le cadre juridique, fiscal, social et patrimonial adapté**

- Comprendre le déroulement juridique du projet
- Les documents juridiques de la reprise, la formalisation du compromis
- Les garanties et sécurisation de l'opération
- La fiscalité de la reprise

► **Préparer ses premiers pas dans l'entreprise**

- Réussir la prise de fonction du dirigeant
- Adopter la bonne posture

### JOUR 5

► **Soutenance par binôme de l'étude de cas**

- Pitches de présentation de la LOI et du projet de reprise en sous-groupes
- Evaluation des pitches
- Présentation du schéma retenu par le repreneur

► **Construction de sa feuille de route et plan d'actions individuel**

► **Evaluation de la formation**

- Débrief et validation des compétences acquises